

Licence professionnelle Commerce et distribution

Fermeture de la LP Commerce et Distribution à la rentrée 2026-2027.
Elle évolue pour une fusion avec la LP MAC nouveau parcours
Business Manager & IT (voir information sur la page de la formation en question prochainement.)

Mise en avant

L'année représente un volume horaire de 470 heures sur deux semestres et est répartie en 6 Unités d'enseignement toutes obligatoires. Les cours se déroulent de septembre à avril. L'alternance est privilégiée mais si stage de professionnalisation en fin d'études, la durée minimale est de trois mois.



IAE

CLERMONT AUVERGNE
School of Management

Présentation

Enjeux

La Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION est le résultat de demandes formulées notamment par de très nombreuses entreprises. Toutes ces entreprises expriment le souhait de pouvoir recruter des étudiants formés plus spécifiquement aux exigences et spécificités de la fonction distribution et gestion de point de vente, et capables d'assurer des postes à responsabilité. Ce souhait fort correspond à des besoins de recrutements importants sur une zone régionale et nationale. Il s'agit de :

- Préparer des spécialistes aux fonctions commercialisation et distribution des entreprises.
- Former à des fonctions de responsabilité tant au niveau de la gestion d'un centre de profit qu'au niveau de fonctions de distribution, dans les secteurs de l'industrie, de la grande distribution, de la distribution spécialisée et du commerce en général.
- Accroître des capacités d'autonomie pour des métiers qui exigent une très forte implication et une très grande réactivité.
- Rendre opérationnels des responsables qualifiés, capables d'assurer le suivi et le développement de performances commerciales de points de vente ou de parties de point de vente, et également capables de former, dynamiser et promouvoir une équipe de collaborateurs.

Cette formation de Licence professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION vise le développement des potentiels en vue d'intégrer des métiers et de les faire évoluer en fonction des besoins des entreprises.

L'essentiel

Nature de la formation

Diplôme national

Public

Niveau(x) de recrutement

- Baccalauréat +2

Langues d'enseignement

- Français

Rythme

- En alternance
- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

Lieu(x) de la formation

- Clermont-Ferrand

Spécificités

Il existe une professionnalisation des étudiants accrue dans cette Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION. Le programme de Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION offre un niveau de spécialisation très élevé via l'intervention de nombreux professionnels très qualifiés, des applications terrains et par ailleurs via l'intervention d'enseignants chercheurs reconnus dans leurs domaines. Le nombre d'étudiants est limité et offre ainsi des conditions optimales pour chaque étudiant. L'existence d'un stage obligatoire, d'un minimum de 12 semaines, en fin de deuxième semestre est également un élément important permettant de renforcer la capacité des diplômés à s'insérer professionnellement. La reconnaissance de la qualité du diplôme Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION par le monde professionnel ajouté à un secteur en expansion se traduit par des offres d'emploi nombreuses.

Admission

Pré-requis

Niveau(x) de recrutement

Baccalauréat +2

Candidature

Modalités de candidature

Sur l'interface E-candidat : <https://ecandidat.uca.fr/#/accueilView>

Après une première phase d'admissibilité (étude de dossier), un entretien sera proposé. Toutes les informations seront communiquées via E-candidat. (25 à 30 stagiaires recrutés par cycle d'études)

Conditions d'admission / Modalités de sélection

La formation est ouverte au titre de la formation initiale et de la formation professionnelle continue. Elle s'adresse aux jeunes diplômés de l'enseignement supérieur ainsi qu'aux cadres d'entreprises désireux de progresser dans leur carrière.

A titre indicatif :

- BTS tertiaires : Management des unités commerciales, Négociation et relation client, Commerce international, Tourisme, Immobilier, autres...
- BTS et DUT autres : certaines formations du domaine agricole (ex : BTSA Analyse et Conduite d'Exploitation) ou du domaine industriel peuvent correspondre dans le cas d'étudiants désireux d'occuper des postes dans des secteurs de distribution spécialisés (ex : jardinerie, animalerie, équipement de la maison, équipements industriels, parfumeries, cosmétiques, etc...).
- DUT tertiaires : Techniques de commercialisation, Gestion et Administration des entreprises
- Licence 2ème année : L2 Gestion, Économie étudiant(es) qui ont un projet professionnel et qui souhaitent une insertion professionnelle couvrant les débouchés de la Licence professionnelle).

Une présélection est faite sur dossier. Les candidats retenus peuvent être auditionnés par un jury composé d'universitaires et de professionnels. Cette formation est également ouverte à des étudiant(es) ayant interrompu leurs études depuis 2 ans et à des salariés désirant compléter leur formation personnelle ou professionnelle ; ceux-ci peuvent bénéficier, en outre, des dispositifs de la Validation des Acquis Professionnels et de la Validation des Acquis de l'Expérience.

Programme

Contacts

IAE Clermont Auvergne - School of Management

IAE Clermont Auvergne -
School of Management 11,
boulevard Charles-de-Gaulle
TSA 10405
63001 Clermont-Ferrand
Cedex

Renseignements

Responsable(s) de formation

Lionel COLOMBEL
Tel. +33473177734
Lionel.COLOMBEL@uca.fr
<https://iae.uca.fr/>

Contacts administratifs

Contacts généraux :

Scolarité : scola.iae@uca.fr
Formation continue : fc.iae@uca.fr
Alternance : alternance-stages.iae@uca.fr

Les informations ci-dessous sont données à titre indicatif et peuvent faire l'objet de mises à jour.

LP Commerce et distribution parc. Management point de vente

LP Commerce et distribution parc. Management du point de vente

● parcours Management du point de Vente

- Semestre 1
 - Bloc A
 - UE 1 Relations Ventes *6 crédits*
 - Techniques de négociation
 - UE 2 Environnements fournisseurs *6 crédits*
 - Gestion de production, Approvisionnements, Logistique
 - Informatique
 - Bloc B
 - UE 3 Management du point de vente *18 crédits*
 - Merchandising - Concept Store
 - Marketing des services du Point de vente
 - Comptabilité, Contrôle de gestion appliquée au point de vente
 - Management et Animation d'équipes du point de vente
 - Anglais du commerce S1
- Semestre 2
 - Bloc B
 - UE 4 Management des environnements du point de vente *9 crédits*
 - E-Marketing
 - Identité numérique
 - Politique relationnelle et fidélisation
 - Comportement du consommateur
 - Analyse du marché de la zone de chalandise
 - Stratégies de distributeurs
 - Environnement multicanal
 - Management de la performance commerciale
 - Anglais du commerce S2
 - Bloc C
 - UE 5 Actions Professionnalisées : Projets tutorés *9 crédits*
 - (copie)UE 6 Actions professionnalisées : Alternance/Stage *12 crédits*

Rythme

Alternance

Les périodes d'alternance sont définies en collaboration avec les entreprises.

Stage(s)

Informations complémentaires sur le(s) stage(s)

L'alternance pour cette formation est privilégiée.

La formation est proposée en contrat d'apprentissage, en contrat de professionnalisation, en formation continue et reprise d'études.

Si un stage est effectué la durée minimale est de 12 semaines et la durée maximale est de 16 semaines.

Séjour(s) à l'étranger

Informations complémentaires sur le(s) séjour(s) à l'étranger

Les étudiants peuvent réaliser leur période de stage de professionnalisation en France ou dans tout autre pays.

Et après ?

Niveau de sortie

Année post-bac de sortie

- Bac +3

Compétences visées

Activités visées / compétences attestées

Les compétences acquises au cours de la formation de Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION sont les suivantes en termes de savoir être : s'adapter à des situations variées ; identifier les différents composants d'une situation ; être à l'écoute des clients et réceptifs aux informations fournies ; transmettre les informations ; discuter et agir ; prendre rapidement des décisions ; atteindre des objectifs. En termes de savoirs faire : améliorer la position concurrentielle de l'entreprise ; travailler en équipe ; apporter une plus value à l'organisation.

Débouchés professionnels

Secteurs d'activité

Les emplois occupés par les diplômés de Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION se sont dans des secteurs variés tels que ceux des enseignes de distribution spécialisée, distribution alimentaire, franchises, indépendants mais aussi d'autres types d'entreprises types PME ou bien encore l'industrie. Les diplômés occupent ces emplois sur l'ensemble du territoire.

Insertion professionnelle

La Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION ouvre vers des missions commerciales variées :

- Responsable Univers
- Manager de petite unité
- Responsable de franchise
- Animateur de vente
- Conseiller en clientèle
- Assistant Chef de rayon
- Responsable merchandising
- Autres...

Inscriptions

Coût de la formation

Les tarifs de la formation sont votés par année universitaire et sont susceptibles d'évoluer.

- Formation continue (salarié, demandeur d'emploi, ...) : 6 205.40 € (14.20 €/ heure)
- Contrat de professionnalisation : 6 205.40 € (14.20 €/ heure)
- Contrat d'apprentissage : coût contrat définit par les OPCO et les CPNE (branches d'activité professionnelles) en application de la loi du 5 septembre 2018 pour la liberté de choisir son avenir professionnel.
 1. Pour les contrats d'apprentissage dans le secteur privé, L'IAE Clermont auvergne ne demandera pas de reste à charge aux entreprises. Le coût contrat définit par l'OPCO sera le coût facturé. Pour plus d'information nous vous invitons à prendre contact avec votre OPCO de référence.
 2. Pour les contrats d'apprentissage dans le secteur public, le tarif sera égal au coût contrat défini pour les entreprises du secteur privé.
- Droits d'inscription universitaire : de l'ordre de 175 € (contrat de professionnalisation et contrat d'apprentissage non concernés)
(Les droits d'inscription au diplôme sont définis au niveau national pour chaque année universitaire, pour 2025-2026, ils seront connus en juillet 2025).